

# Ansätze, Ideen und Möglichkeiten zur Direktvermarktung Eures Südtiroler Honigs

Die Direktvermarktung von Südtiroler Honig bietet vielfältige Möglichkeiten um das hochwertige Produkt in verschiedenen Umgebungen zu platzieren. Hier sind einige Ansätze, wie Ihr Euren Honig erfolgreich an verschiedene Orte in Eurer Umgebung vermarkten könnt.

## **Hotels/Pensionen/Campingplätze in der Umgebung:**

Hotels, Pensionen und Campingplätze bieten eine gute Möglichkeit, um Euren Südtiroler Honig einem breiten Publikum zugänglich zu machen. Bietet den Betreibern an, lokale Honigprodukte in ihren Restaurants (beim Frühstück oder in der Küche), als Teil von Begrüßungs- und Treuegeschenken oder in ihren Verkaufsecken anzubieten.

## **Urlaub am Bauernhof in der Umgebung:**

Der Urlaub am Bauernhof bietet eine einzigartige Gelegenheit, die Verbindung zwischen Landwirtschaft und Tourismus zu stärken. Kooperiert mit Bauernhöfen in Eurer Umgebung und bietet ihnen Euren Honig für ihren Buschenschank, Verkaufsecke oder Hofladen an.

## **Tourismusvereine:**

Knüpft Kontakte zu Tourismusvereinen, um Euren Honig als authentisches und lokales Produkt zu fördern. Veranstalten Sie möglicherweise Führungen durch Ihre Imkerei, um den Gästen einen tieferen Einblick in die Herstellung Ihres Honigs zu gewähren.

## **Lokale Geschäfte, Bäckereien und Konditoreien:**

Kooperationen mit lokalen Lebensmittelgeschäften und Delikatessläden können eingegangen werden, um Euren Südtiroler Honig als besondere regionale Spezialität anzubieten. Dazu könnt Ihr ansprechendes Informationsmaterialien dazulegen, um das Interesse der Kunden zu wecken.

## **Geschenke jeglicher Art:**

Ein Geschenk sollte nicht nur schön verpackt sein, sondern auch Geschmack, Qualität und Liebe zum Detail ausdrücken. Südtiroler Honig bietet die ideale Möglichkeit, all diese Elemente zu kombinieren und ein Geschenk zu präsentieren, das nicht nur köstlich ist, sondern auch eine Verbindung zur Natur und zur regionalen Tradition herstellt.

Durch Südtiroler Honig wird jeder Geschenkekorb durch diese einzigartigen Komponenten zu etwas Besonderem und kommt auch als Firmengeschenk immer gut an!

## **Lokale Märkte:**

Die Teilnahme an örtlichen Märkten bietet eine hervorragende Gelegenheit, Euren Honig direkt an Endverbraucher zu verkaufen. Märkte ziehen eine kaufbereite Zielgruppe an, die auf der Suche nach einzigartigen und regionalen hochwertigen Produkten und Geschenken ist.

**Aufgrund der individuellen Ausgangssituationen müssen steuerliche Aspekte im Einzelfall betrachtet werden. Wir empfehlen daher, einen Steuerberater/ein Patronat zu konsultieren, um detaillierte Informationen zu den steuerlichen Aspekten zu erhalten und die Voraussetzungen und Möglichkeiten für die Vermarktung Eures Südtiroler Honigs zu klären.**

Im Rahmen der nächsten Jahreshauptversammlung des Südtiroler Imkerbunds am 24.03.2024 wird das Thema Direktvermarktung durch einen spannenden Vortrag vertieft.

Christian Kessler

Berater